

Masterclass du 24 juillet 2018

Commerce international : peut-on vivre sans le dollar US ?

- Jean-Claude de Sousa, responsable salle de marché assurance export chez BPI France

Les recommandations stratégiques de La Fabrique de l'Exportation

DEVISE 01 Privilégier la devise locale quand elle est disponible Dans les pays "majors" et la plupart des marchés émergents, des solutions bancaires existent pour se couvrir contre le risque de change.	CONTRAT 02 Utiliser le dollar comme monnaie de compte, l'euro comme monnaie de paiement Cette astuce contractuelle protège du risque de change sans faire transiter la transaction par une banque en dollars.
COMPENSATION 03 Envisager l'échange marchandise dans les pays à devise rare Cette technique permet d'éviter le canal bancaire en dollars tout en sécurisant la transaction commerciale.	CONFORMITÉ 04 Vérifier scrupuleusement les critères d'extraterritorialité Nationalité des mandataires, origine des composants, implantation américaine : chaque critère compte pour rester hors du champ des sanctions US.
PARTENAIRES BANCAIRES 05 Identifier des banques sans lien avec les États-Unis Certaines banques canadiennes ou françaises sans filiale américaine peuvent financer des opérations autrement bloquées.	COUVERTURE 06 Assurer son risque de change dès la phase de négociation Des produits comme l'Assurance négociation de BPI France protègent la marge dès la réponse à un appel d'offres.
VEILLE 07 Suivre l'évolution du cadre réglementaire européen La loi de blocage européenne offre un recours juridique encore sous-exploité face aux refus bancaires injustifiés.	